

Know-how für Ihren Erfolg als Makler

Von Praktikern für die Praxis: In diesem Buch erfahren Sie alles, was Sie als erfolgreicher Immobilienmakler benötigen: Voraussetzungen, erforderliches Basiswissen, unterschiedliche Maklerverträge und die Absicherung Ihrer Provisionsansprüche. Es spricht sowohl bereits langjährig tätige Makler an als auch Existenzgründer, die mit dem Buch die richtigen Weichen für eine chancenreiche Gründung stellen.

- > Aktuelle Entwicklungen in der Immobilienwirtschaft
- > Faktencheck: Sind Sie geeignet als Immobilienmakler?
- > Alles zur Unternehmensgründung
- > Maklervertrag und Provisionsanspruch
- > Arbeitshilfen online: wichtige Vorlagen und Muster

Die Autoren

Helge Ziegler, Dipl.-Immobilienwirt und Dipl.-Wirtschaftsjurist, ist Präsident des BVFI – Bundesverband für die Immobilienwirtschaft.

Dr. Ralf Stark ist Fachanwalt für Miet- und Wohnungseigentumsrecht in eigener Kanzlei sowie Dozent für Wirtschaftsrecht.

Dr. Malte Schwertmann berät als Rechtsanwalt in allen immobilienrechtlichen Belangen.

Erfolgreich als Immobilienmakler

Ziegler / Stark / Schwertmann

Erfolgreich als Immobilienmakler

Ziegler
Stark
Schwertmann

Inklusive
**Arbeits-
hilfen**
online



€ 24,95 [D]
ISBN 978-3-648-09435-8
Bestell-Nr. 16038-0001
www.haufe.de

HAUFE.

HAUFE.

HAUFE.